

店舗オーナー様の声

院長・スタッフ自ら試して実感

皮膚科クリニック（福岡県）

アトピーや肌荒れで皮膚科に来られる患者さんたちの悩み改善に繋がれば…そんなおもいから石けんを販売。毎月約400個売れています。

患者様より『スキンケア商品も購入したい』というご要望もあり2019年10月スキンケア商品を販売。院長自ら使って良さを実感できた商品をクリニックで販売しています。商品を使ってみたけれどお肌への影響が心配という方の



為に、その場で腕に使ってもらい様子を見てもらうようにしています。スタッフも気になる商品を試して、どういったらお客様にお伝え出来るかを皆で話し合いながらポスターやチラシを作っています。

環境を良くしていきたいという思いがあり、安心・安全に使ってもらえて、お肌にも環境にもやさしい商品は今の時代に求められていると思います。患者さんの中にも環境に興味を持たれている方が多く『環境にやさしい商品です』と伝えると反応がとても良いです。



FAQ ~よくあるご質問~

- Q** どんな商品？お客様にどうすすめればいいのか？
- A** わからない事は専任の担当者がフォローいたします。講習会や説明会に参加して勉強もできます。参加が難しい時は、WEB講習会やお店でお客様と一緒にプチ体験会もできます。
- Q** 初期費用はかかりますか？
- A** 初期費用ゼロ円のプラン（店舗登録）もあります。
- Q** 店舗がないけど取扱できますか？
- A** 家賃・光熱費などの固定費をかけずに無店舗でも登録可能です。
- Q** どんなお店でも取り扱いできるの？
- A** 店舗存在の証（開業届の控え等）をご提出いただければ、どんな店舗（ネット販売を除く）でもご登録可能です。

お弁当の待ち時間に購入！

精肉店・お弁当屋（三重県）

当店は精肉店を営んでおり、精肉以外にもお惣菜やお弁当の手作り販売を行っています。お客様がお弁当を待つ間、展示してある商品、POPを眺めたり、チラシを読んだり、興味を示して質問してくる方や、その場で購入される方もいます。精肉店に化粧品？と意外に思われる方も多いですが、ステキソースの横に商品が展示されていて、そのギャップが面白いと思っています。空きスペースとPOPを上手く活用し商品を販売しています。

ビーワン商品を美容室以外で、どこで買えるか分からないという方が多く、中には昔ビーワンサロンに通っていて商品を使っていたけど、『美容室を変えてしまって商品欲しいけどお店に行きづらくて困ってた…』というお客様が購入していくこともあります。美容室以外の店舗で販売をしているのは、まだまだ少ないのではないのでしょうか？職種に関わらず店舗があれば空いたスペースを活用して商品を置けますし、思っている以上に興味を持って下さる方が多いです。全国各地に手軽に買いに行けるお店が更に増えてくれることを願っています。



店舗オーナー・個人事業主のみなさん

こんなお悩みありませんか？

ご商売
のことで

売れるヒット商品がない

商品の売れ残りや在庫過多が心配

ネット販売の価格競争による顧客・売上の減少

売上が上がらない利益率が低い

他店と差別化したい



株式会社 環境保全研究所

〒407-0301 山梨県北杜市高根町清里 3545-5896
TEL.0551-48-5300 FAX.0551-48-5388
<https://www.kankyo-hozen.co.jp/>

●記載内容は2022年7月時点のものです。●商品デザイン、仕様、価格は予告なく変更する場合があります。予めご了承ください。●記載されている全ての商品情報・写真などの無断転載・複写・複製を禁じます。



■お問い合わせ

そんなお悩み解決します！

●ネット販売の価格競争による顧客・売上の減少
当社商品はインターネットでの販売を禁止しています。お店での対面販売のみだからネットの廉売(安売り)の心配はありません。

●売上が上がらない・利益率が低い
どの商品も収益性が高く
定価で販売すれば**最大利益35%**



●売れるヒット商品がない
発売以来**25年以上**売れているロングセラー商品。美容系雑誌をはじめ多数の雑誌掲載あり。有名人、モデル、美容のプロも愛用する逸品

●商品の売れ残りや在庫過多が心配
在庫リスクゼロ。
ご注文(19時まで)から最短翌々日には商品をお届けします。
※北海道、沖縄・離島などを除く

●他店と差別化したい
全国の美容室・エステサロンで人気＆評価の高い商材



■掲載誌一覧■

こんなお店におすすめ！

商材としても扱える美容室・エステオーナー様以外にも“美と健康と環境”に関する商品に興味をお持ちの店舗オーナー様。主に女性のお客が多い業種に最適なビジネスです。

例えば・・・
美容室、エステ、整体・マッサージ、病院、化粧品店、健康食品店、ドラッグストア、婦人洋品店、日用雑貨店、インテリアショップ、ペットショップ、いけ花・手芸教室 etc



主な取扱商品

■ スキンケア・ヘアケア



■ サプリメント



■ 食品・日用品



ご契約までのサポート

ご契約に先がけて、お店のお客様や友人・知人の方を数名～十数名集めていただければ、無料体験会・商品説明会などの開催をサポートします。



プランのご紹介

プラン (契約名称)	店舗登録	特約 B	特約 A
目的	お店・自分で使用する お店で販売する	お店・自分で使用する お店で販売する	お店・自分で使用する お店で販売する
条件	店舗 であること (実店舗の有無は問わない)	店舗 または 個人	店舗 または 個人
特典	メーカー希望小売価格から 20%OFF ※小売りすることも可	メーカー希望小売価格から 30%OFF ※小売りすることも可	メーカー希望小売価格から 35%OFF ※小売りすることも可
登録方法	登録無料 ご希望者の氏名、電話番号、住所と、紹介者の代理店 ID と氏名が必要です。合わせて、 店舗存在の証 をご用意ください。	契約金 10万円 ご希望者の氏名、電話番号、住所と、紹介者の代理店 ID と氏名が必要です。合わせて、 契約金 をご用意ください。	契約金 20万円 ご希望者の氏名、電話番号、住所と、紹介者の代理店 ID と氏名が必要です。合わせて、 契約金 をご用意ください。

まずはコレ

おすすめ

店舗登録、特約 A・B ココがおすすめ！

- ✓ 商品の販売代金の最大**35%**がお店の収益になります。
- ✓ お店のお客様や友人・知人の方を集めて、お店でプチ体験会の開催をサポートします。
- ✓ お客様に無料で体験いただくためのサンプルを無償提供^{※1}します。
- ✓ 既存の店内の一角を利用することで開業資金^{※2}がかかりません。
- ✓ 店頭販売に必要な商品チラシ・POP など、販促ツールは無償で提供します。

※1 プチ体験会などに参加した方に限り提供。 ※2 店舗登録のみ



店舗オーナー様の声

施術メニューに+αで来店客増加！店販だけでも月**5万円**売上！

イヤーセラピー&ヘッドスパ (京都府)

自宅サロンを開業し、3年前からイヤーセラピーを行っています。商品を仕入れて施術に取り入れるようになったのは、イヤーセラピーを始めてからすぐのことでした。

耳周りのマッサージや耳の中のお掃除だけでなくリンパマッサージから頭皮マッサージまで鎖骨から上は全部メニューに商材を取り入れています。耳掃除をする時は「アクアリオ」を浸透させてあげると耳垢がぼろっと取れやすくなります。

サロンではお客様が施術中に目につく所に商品を展示しています。独自のキャンペーンを行い、店販だけでも月に約5万円は売れています。お客様の悩みを聞きながらその人にあった商品や施術をご案内し、オプションメニューも取り入れています。商品を扱うようになってから、頭皮洗浄で来られる方も多く、中にはイヤーセラピーと両方受けていかれる方もいらっしゃいます。

