

創業35周年

売上**20億円**達成!

ありがとうございました!

インセンティブ

キャンペーン

下半期



キャンペーンの目的

～600万人達成に向けて～

長いコロナのトンネルを抜け、対面による本格的な販売活動の再開が期待されます。販売代理店様の日頃の販売活動への感謝と、今後の更なる繁栄を後押しするため、販売数に応じたインセンティブを提供し、モチベーションアップを図り、売上拡大に繋げていくことを目的としております。

表彰基準

インセンティブ①
個人単位（仕入額）

インセンティブ②
チーム単位（売上額）

2つの基準で表彰





集計期間

2024年1月

）

2024年6月

表彰時期

2024年9月

感謝祭in山梨
にて表彰

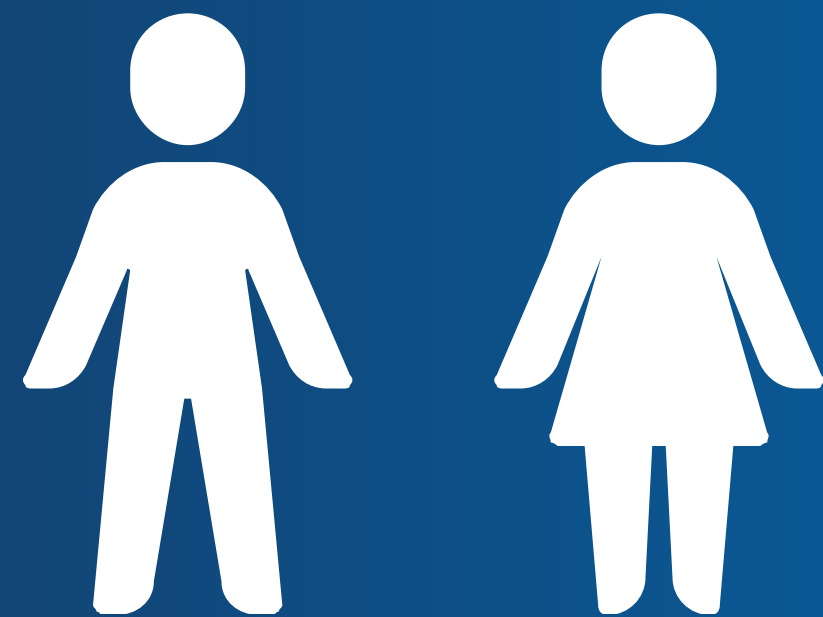
インセンティブ①

個人部門

基準仕入額を達成した方に
仕入額の10%を上代(税込)
とした商品をプレゼント!

※対象は販売者となります。
(愛用者は対象外)

対象は販売者



基準仕入額 (6ヶ月間合計)



全国販社

200万円



ウルトラ販社

180万円



スーパー販社
法人卸売店

120万円



販社
法人特約店

80万円

基準仕入額 (6ヶ月間合計)



総代理店
法人取扱店 A
有店舗特約 A

60万円



代理店
法人取扱店 B
有店舗特約 B

40万円



特約 A

30万円



ショップ
特約 B
店舗登録

20万円

販社(45%) 自社仕入(例)



施術商材

仕入した商品
を施術に使用



卸売

仕入した商品
を卸売に使用



小売

仕入した商品
を小売に使用

販社：100万円(税込)仕入
⇒上代で**10万円相当**のご希望
商品をプレゼント

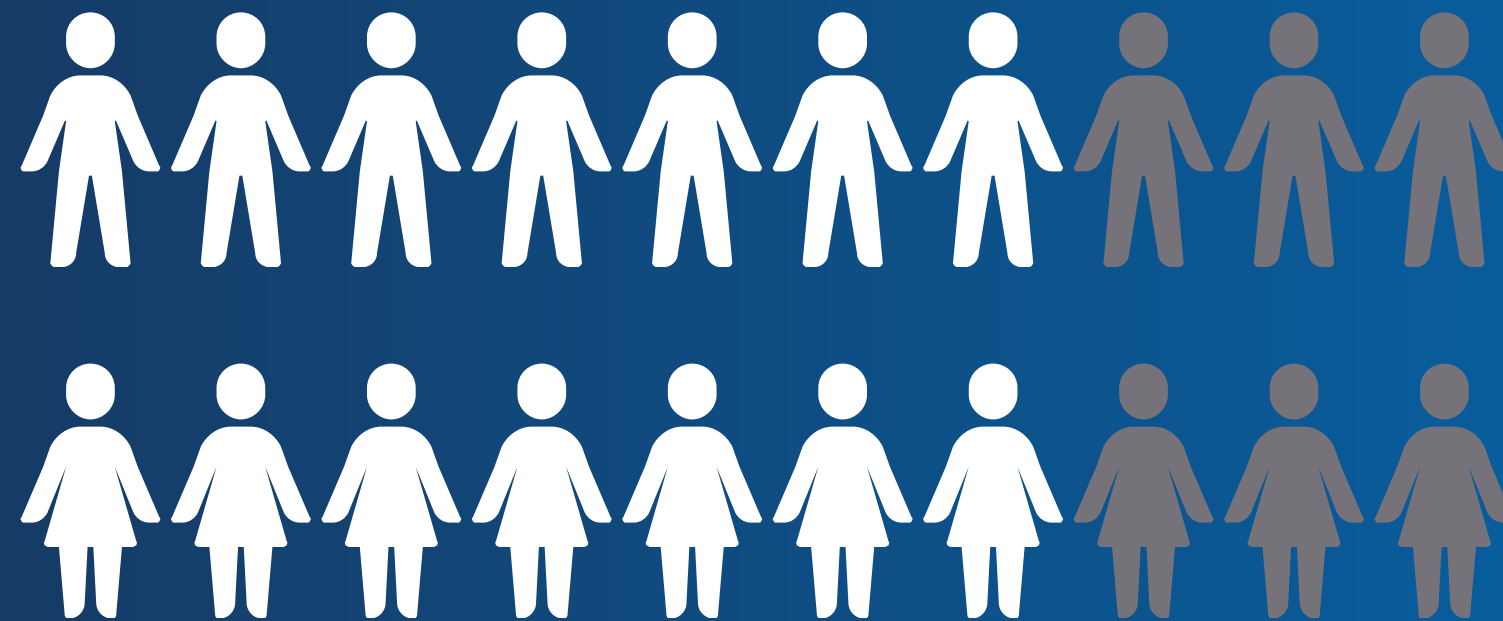
インセンティブ②

チーム部門

販売事業部の売上総額と
昨対伸率の上位を表彰

賞金・商品をプレゼント!

チーム売上



4つの売上規模に分けて集計



月平均

100万円~



月平均

50~100万円

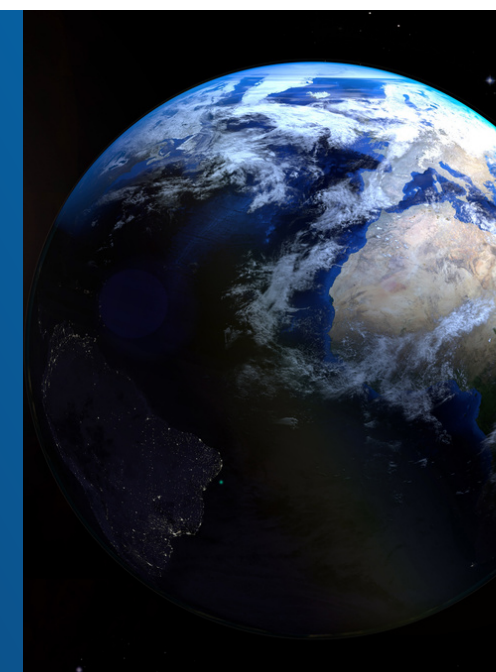
月平均

20~50万円



月平均

~20万円



ポイント



01

6か月間の月平均売上額
で4つにグループ分け

02

売上総額と伸び率の
ダブル受賞もあり

03

事業部を保有してい
ない販売店は対象外

6ヶ月間の月売上平均**100万円**～

| 科目 | 対象数 | インセンティブ |
|------------|-----|------------------------------|
| 売上総額1位 | 1名 | ・ 賞金30万円 ・ 商品（20万円分 / 上代） |
| 昨対売上伸率1位 | 1名 | |
| 売上総額2位 | 1名 | ・ 賞金20万円 ・ 商品（10万円分 / 上代） |
| 昨対売上伸率2位 | 1名 | |
| 売上総額3位 | 1名 | ・ 賞金10万円 ・ 商品（5万円分 / 上代） |
| 昨対売上伸率3位 | 1名 | |
| 4位以降も全員対象！ | | 賞金3万円 + 商品（3万円分 / 上代） |

※商品は税込

6ヶ月間の月売上平均**50~100万円**

| 科目 | 対象数 | インセンティブ |
|----------|-----|---------------|
| 売上総額1位 | 1名 | 賞金10万円 |
| 昨対売上伸率1位 | 1名 | |
| 売上総額2位 | 1名 | 賞金7万円 |
| 昨対売上伸率2位 | 1名 | |
| 売上総額3位 | 1名 | 賞金5万円 |
| 昨対売上伸率3位 | 1名 | |
| 売上総額4位 | 1名 | 賞金4万円 |
| 昨対売上伸率4位 | 1名 | |
| 売上総額5位 | 1名 | 賞金3万円 |
| 昨対売上伸率5位 | 1名 | |

※商品は税込

6ヶ月間の月売上平均20~50万円

| 科目 | 対象数 | インセンティブ |
|----------|-----|--------------|
| 売上総額1位 | 1名 | 商品10万円分 / 上代 |
| 昨対売上伸率1位 | 1名 | |
| 売上総額2位 | 1名 | 商品8万円分 / 上代 |
| 昨対売上伸率2位 | 1名 | |
| 売上総額3位 | 1名 | 商品7万円分 / 上代 |
| 昨対売上伸率3位 | 1名 | |
| 売上総額4位 | 1名 | 商品6万円分 / 上代 |
| 昨対売上伸率4位 | 1名 | |
| 売上総額5位 | 1名 | 商品5万円分 / 上代 |
| 昨対売上伸率5位 | 1名 | |

※商品は税込

6ヶ月間の月売上平均～20万円

| 科目 | 対象数 | インセンティブ |
|-----------|-----|-------------|
| 売上総額1～10位 | 10名 | 商品3万円分 / 上代 |

※商品は税込

インセンティブ①

Q&A

インセンティブ① Q&A

Q)

6ヶ月間の基準仕入額が大き過ぎないでしょうか？
現在の仕入では、基準を超えられそうにありません。

A)

ランクごとに平均を算出して決めております。また、インセンティブ②の対象とならない、販売事業部を運営されていない方でも、自社仕入で店販や小売に力を入れており、頑張れば達成できる、という方もいらっしゃいますので、各ランク130%アップを目標に、全体的な底上げによる目標達成を視野に入れております。

インセンティブ① Q&A

Q)

基準額となる仕入金額は、送料を含みますか？

A)

送料は含みません。税込の商品金額の合計で判断します。

インセンティブ① Q&A

Q)

6ヶ月間の基準仕入額は、税込金額でしょうか？具体的には業務代行で何処を見たら良いでしょうか？

A)

税込金額です。

還元額計算書の仕入欄の「自社購入分」と書かれた金額をご覧ください。

インセンティブ① Q&A

Q)

基準仕入額は、自分の掛率で仕入れた金額でしょうか？

A)

はいそうです。販社の方であれば、販社の掛率で80万円。
特約Bであれば、特約Bの掛率で20万円となります。

インセンティブ① Q&A

Q)

基準仕入額を達成したら、無条件で商品もらえるのでしょうか？達成者の上位だけが対象となるのでしょうか？

A)

基準額を達成した方は、無条件で商品がもらえます。
例えば代理店の基準額は40万円ですが、6ヶ月間の合計が100万円であれば、その10%の10万円分を上代とした商品がもらえます。

インセンティブ① Q&A

Q)

達成額の10%はどのように計算されるのでしょうか？

A)

小数点第一位を四捨五入して計算します。

例)

店舗登録の達成額が254,456円(税込)だった場合、

$25,445.6(10\%) =$ 小数点以下を四捨五入して25,446円(上代)以内で商品を選んでいただきます。

インセンティブ① Q&A

Q)

期間途中でランク変更をした場合、どの時点を基準に計算するのでしょうか？

A)

最終計算月となる6ヶ月目の月末時点のランクを基準とします。
例えば店舗登録から有店舗特約Bにランクアップした際、店舗登録時に20万円を達成していたとしても、最終月で有店舗特約Bの40万円に届かなかった場合は、達成と見なされません。

インセンティブ① Q&A

Q)

期間途中でランク変更をした場合、仕入金額はどちらのランクでの掛率を適用するのでしょうか？

A)

計算が複雑になるため、単純に金額ベースで判断します。

例)

ショップ(70%)で15万円購入し、特約A(65%)にランクアップ。その後20万円購入した場合、合計35万円として計算。特約Aの基準額30万円を達成したと判断。

インセンティブ① Q&A

Q)

愛用者から販売者にランクアップ、販売者から愛用者にランクダウンした場合はどうなるのでしょうか？

A)

愛用者から販売者へランクアップ ⇒ 愛用者時代の購入額も合算する
販売者から愛用者へランクダウン ⇒ 愛用者時代の購入額は合算しない

※ランクダウン前に販売者として基準額をクリアしていた場合は、インセンティブの対象とさせていただきます。

インセンティブ① Q&A

Q)

期間途中で解約をした場合、上位店を変更した場合、全国販社間を移動した場合も対象となりますか？

A)

解約された場合は対象となりません(今後も販売活動を継続していただく方に向けたキャンペーンであるため)。

全国販社間の移動を含む上位店の変更に関しては、対象となります。前後の金額を合算して計算します。

インセンティブ②

Q&A

インセンティブ② Q&A

Q)

6ヶ月間の平均売上額は、税込金額でしょうか？具体的には業務代行で何処を見たら良いでしょうか？

A)

税込金額です。

販売事業部の還元額計算書の「売上小計」と書かれた金額をご覧ください。こちらの6ヶ月間の平均額で判断します。

インセンティブ② Q&A

Q)

昨対比率は、具体的にどのように計算するのでしょうか？

A)

2023年1月～6月の6ヶ月間の月平均額と2024年1月～6月の6ヶ月間の月平均額の伸び率で比較計算します。

インセンティブ② Q&A

Q)
賞金はいつ振り込まれますか？

A)
2024年7月25日(木)を予定しております。

①② 共通

Q&A

①②共通 Q&A

Q)

集計期間の最終注文日はいつになりますか？

A)

2024年6月28日(金)の19：00までになります。

①②共通 Q&A

Q)

インセンティブ①とインセンティブ②の両方で表彰対象となった方は、どちらもインセンティブが受け取れるのでしょうか？

A)

はい、どちらのインセンティブも受け取れます。

①②共通 Q&A

Q)

前期と後期に分かれてますが、インセンティブ①もインセンティブ②も、前期で表彰されたら後期は対象から外れるということはありませんか？

A)

対象から外れることはありません。どちらも基準を達成しているのであれば、表彰対象となります。

①②共通 Q&A

Q)

インセンティブ対象者はどのように発表されるのでしょうか？

A)

インセンティブ①も②も、全国販社を通じて対象者のリストをお送りします。

インセンティブ②のチーム部門に関しては、5%オンライン勉強会の中でもランキングを発表させていただきます。

①②共通 Q&A

Q)

希望商品はどのように選んで申請すればよろしいでしょうか？

A)

商品リストを作成するので、そちらから選択していただきます。申請に関しては、専用のフォームまたはFAXで申請いただく形になります。

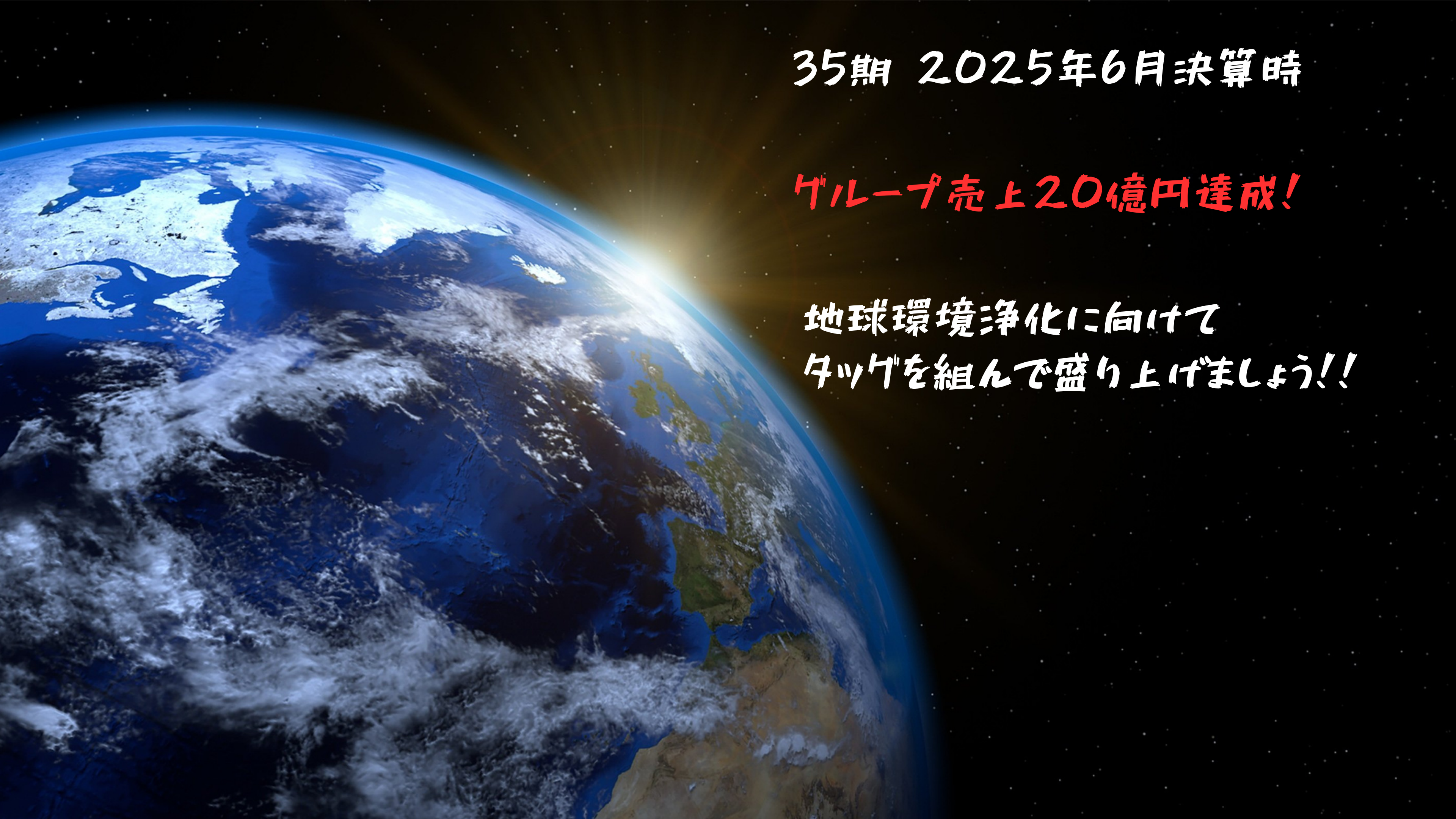
①②共通 Q&A

Q)

希望商品はいつ届くのでしょうか？
また本人に届きますか？

A)

- 商品は集計後、2024年8月から順次発送予定です。
- 商品は対象者ご本人にお送りいたします。
- 荷物の量によっては分納になる場合もあります。
- 在庫の兼ね合いで発送をお待ちいただく場合もあります。



35期 2025年6月決算時

グループ売上20億円達成!

地球環境浄化に向けて
タッグを組んで盛り上げましょう!!