

これからの環境保全グループについて

過去のコンプライアンス 不備解消に向けて

2027年以内の実施を目標に



そもそも

過去の
コンプライアンス
不備とは？

個人による卸販売

旧制度の「個人」による卸販売が、特商法に則って運営されていないということで、過去に消費者団体から指摘を受けました。

これに対し、長年運営してきたエコ会員制度を廃止することで、一旦の申し入れを終了していただいたものの、根本的な解決に至っていないのが現状です。



具体的な対象

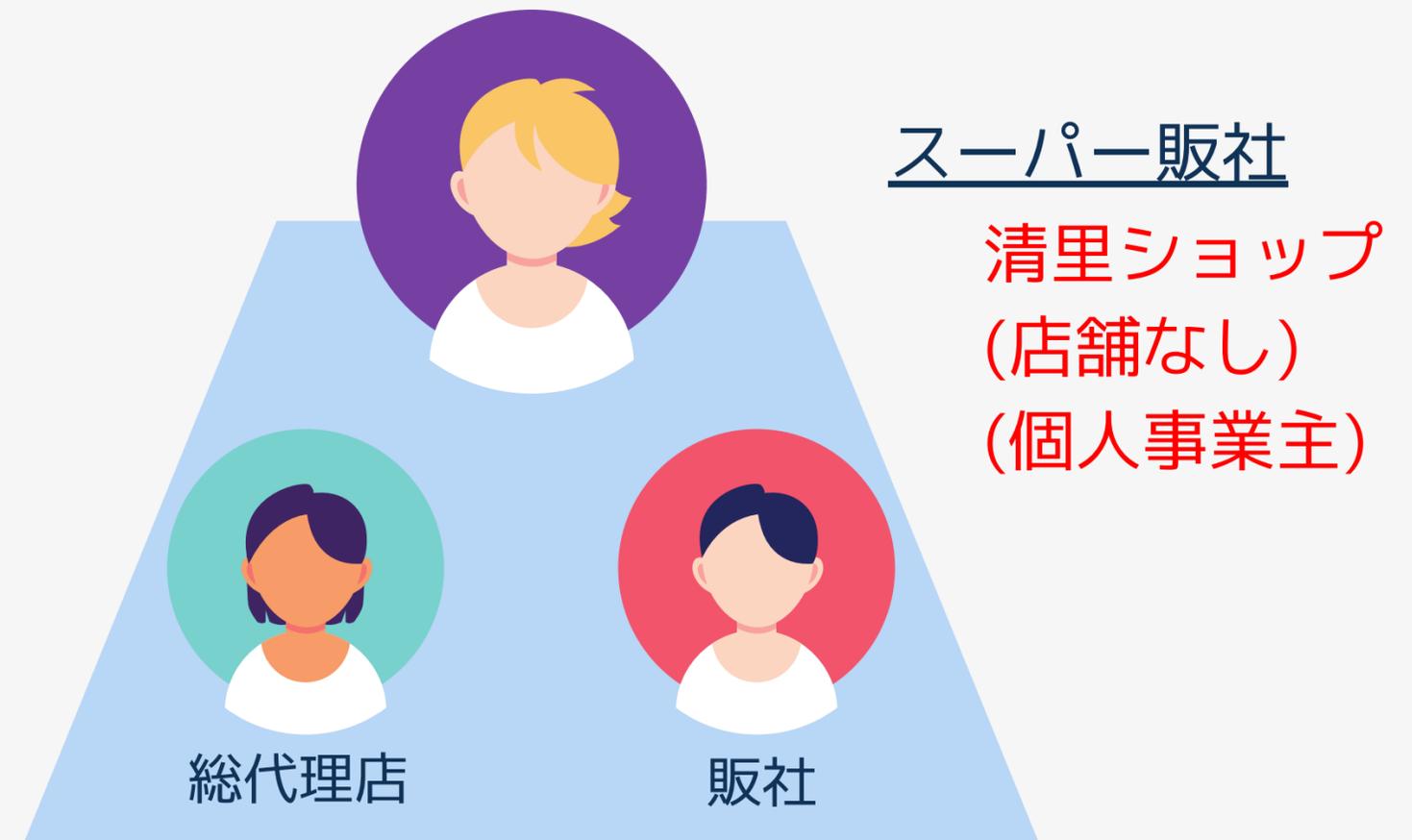
[旧ランク]

全国販社、ウルトラ販社、スーパー販社、
販社、総代理店、代理店

[属性]

店舗を持たない個人および個人事業主

例)





店舗を持たない旧ランクの個人および個人事業主が、現状のまま傘下に顧客を紐付けて卸益を得ている状態は、いつ何時、コンプライアンス不備で外部から指摘をされてもおかしくなく、2022年の制度変更の際も、顧問弁護士から、この問題も早期に解消するよう指導を受けておりました。



新制度へ移行したことで問題をクリアしたんじゃないの？

新規の募集に対し

- ・ 卸売をするなら法人に限定する
- ・ 個人および個人事業主に対しては、特商法を遵守した運営を行う

この2つを徹底していけば「現在行っている営業活動は特商法に則って行っている」と言っても虚偽にはならないと弁護士から指導を受けていたこともあり、まずは新規に対しての運営を整えることを優先しましたが、皆さんの混乱を避けるために、旧制度が抱える問題は一旦保留としました。



このままにしておくとうなるのか？

万が一指摘があった場合、2回目ということもあり、最悪の場合、業務停止命令などのペナルティーを科される可能性もゼロではなく、一旦指摘を受ければ風評被害や保証金返金問題などで事業を継続できなくなります。

これまで、熱心に活動を続けられてきた販売代理店様は、これからも絶対に守らなければなりません。

いま正に、時代と共に法律がより厳格化されてきている中で、グループ全体のビジネス存続のためにも、過去のコンプライアンス不備に対して、真剣に向き合わなければならない時期がきたと判断しました。

ではどうするのか？



業務代行システム 内での卸販売は



「**法人**」「**有店舗**」
のみとする。

1

現在卸販売を行っている旧ランクの個人および個人事業主は、今後も卸販売を継続したい場合、2027年以内に法人化または有店舗化を目指していただく。

2

法人化または有店舗化できなくとも販売を継続したい場合、傘下は手放すこととなりますが、**小売**のみで活動していただく。

販売を継続する場合、この2つのみとなります

1

個人・個人事業主

法人化・有店舗化

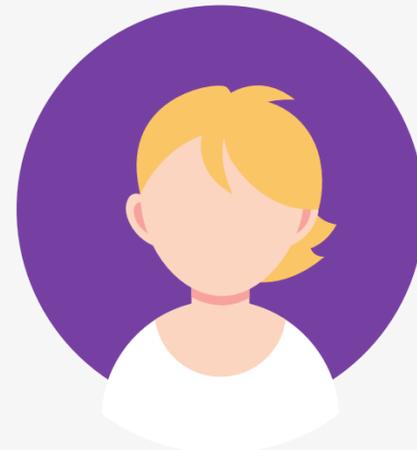
卸売OK



全国販社



ウルトラ販社



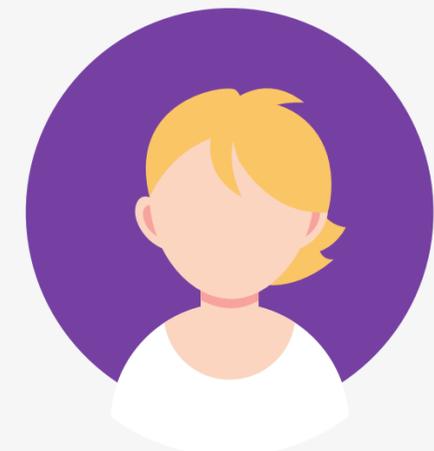
スーパー販社



全国販社



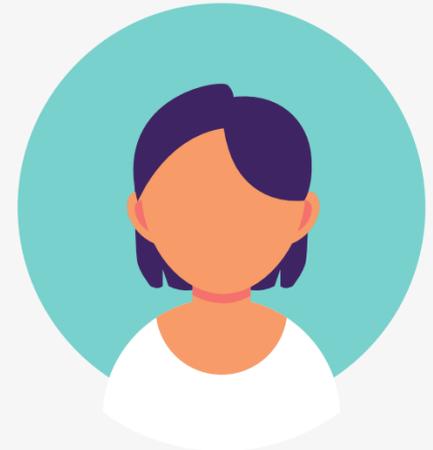
ウルトラ販社



スーパー販社



販社



総代理店



代理店



販社



総代理店



代理店



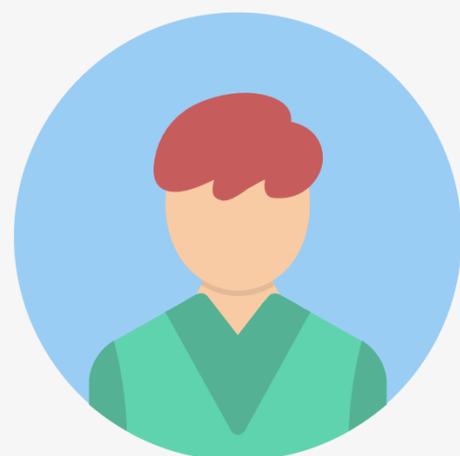
新ランクへ移行してください
契約金へ移行してください
ということではありません。

現在の旧ランクのまま構いませんので、今後も卸販売を行い、事業として広めていきたいということであれば、株式会社や合同会社等の法人化、または自宅サロンを含む有店舗化（有店舗特約A・Bにランク変更してくださいということではありません）を目指してください。



Don't worry

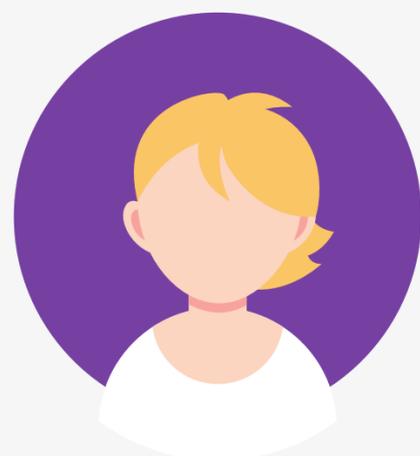
言い換えれば



全国販社



ウルトラ販社



スーパー販社



販社



総代理店



代理店

**現在、既に法人の方、または店舗をお持ちの方は
ランク変更をする必要はございません。**



LICENSE

ただし…

旧ランクで既に法人化されている方や、店舗をお持ちの方に対しても、何処かのタイミングで期間を定めて「法人証明書」「店舗証明書」の提出をお願いさせていただきたいと思います。

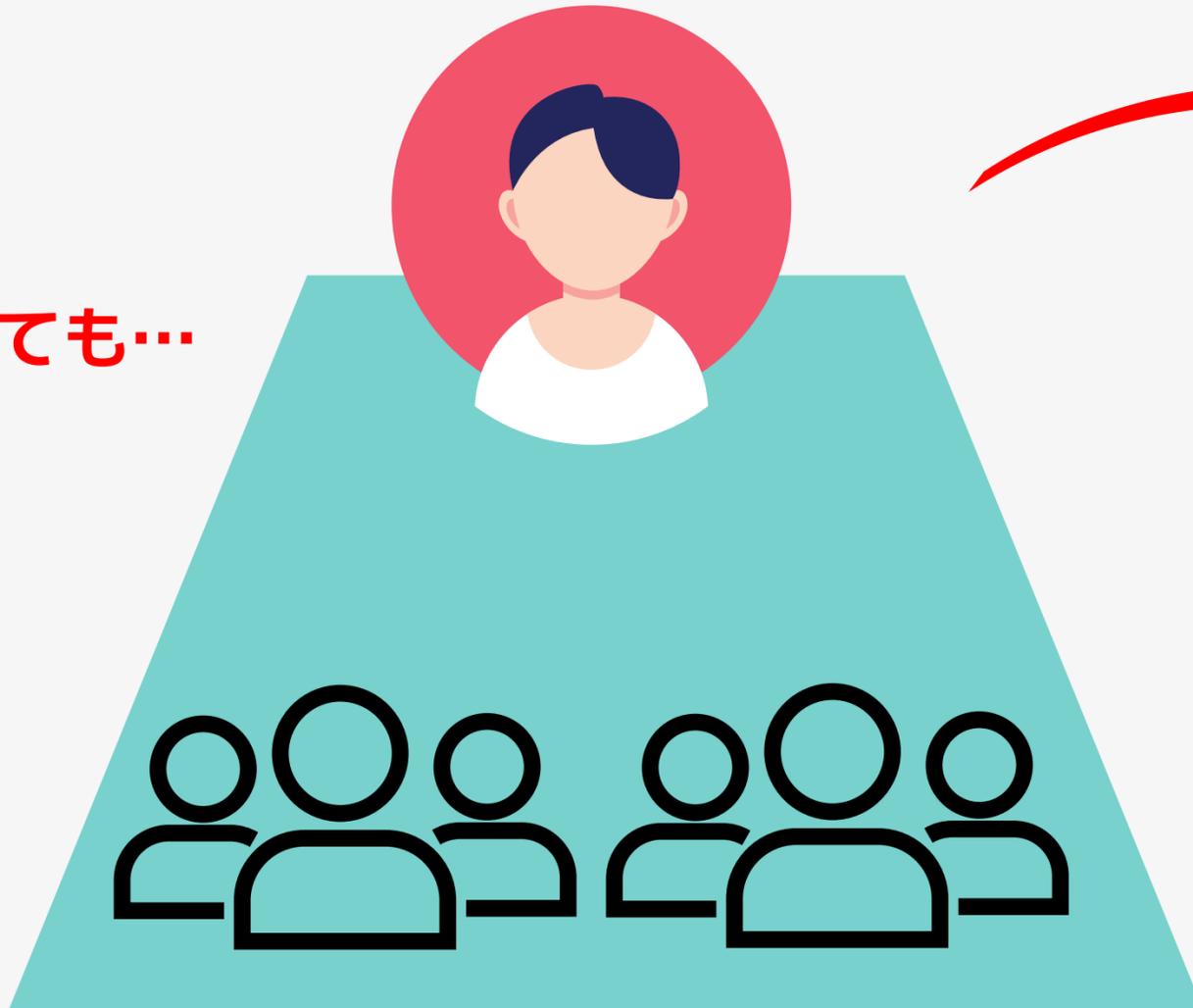
改めてアナウンスをさせていただきますので、その際は何卒ご協力のほどよろしくお願い申し上げます。

2

個人・個人事業主

ただ
どうしても…

販社



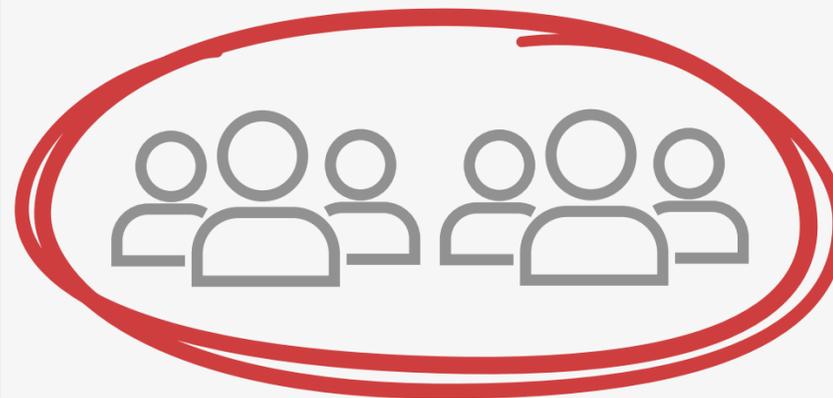
法人化・有店舗化できない。
でも販売は継続したい場合。

販社ランクは維持し
た状態で小売は可能

販社



顧客の紐付けがで
きないように制御



【法人】
全国販社



顧客は上位の
法人に引き継ぐ

補足)

個人・個人事業主

総代理店

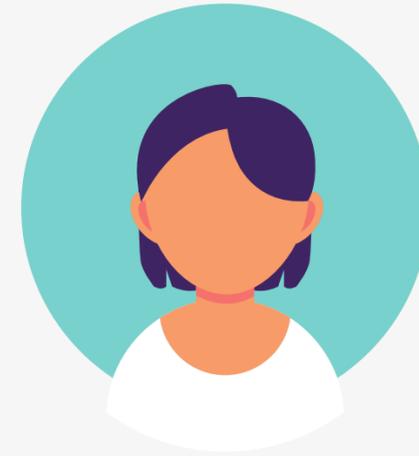


顧客はゼロ

自身で安く購入
して使用



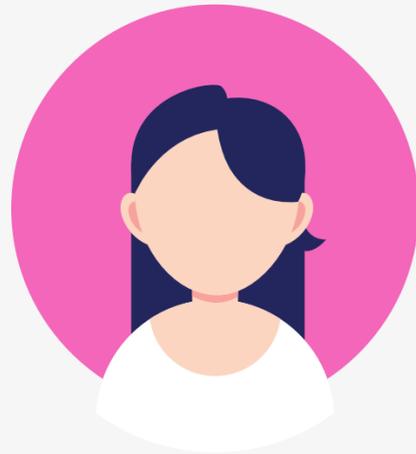
総代理店



顧客の紐付けができないように
制御し、引き続き総代理店ラン
クを維持したまま購入可能。

法人化・有店舗化できない場合は

顧客を紐付けて卸売はできなくなるものの、現在の
ランクを維持したまま、引き続きご利用可能な方。



ウルトラ販社



スーパー販社



販社



総代理店



代理店

※全国販社は除きます。

ランクダウンをする必要はございませんので、ご安心ください。

最終的なゴール



卸売グループ

卸売が行えます
法人・有店舗のみ

小売グループ

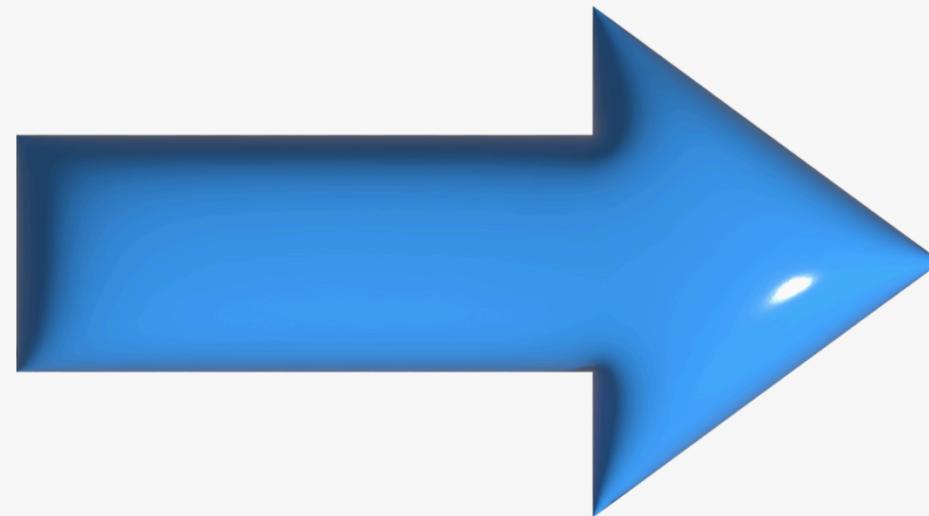
小売が行えます
個人・個人事業主も可

愛用者グループ

愛用のみで販売はできません
どなたでも可

できるだけ早いほどリスクを回避できますので、遅くとも3年以内に実施。

2024年



2027年

最終ゴール



旧ランクの個人・個人事業主の
皆さんは

今後も事業として卸販売を展開
していくのであれば

法人化・有店舗化に向けて

力を付けていきましょう！