

# CAMPAIGN REPORT

2008.7.10 No.1

発行：株式会社 環境保全研究所  
〒407-0301 山梨県北杜市高根町清里3545-5896  
TEL 0551-48-5300 (代) FAX 0551-48-5388  
当社に断りなく転載・複製することをご遠慮ください。

## 「ケース買いがお得」をPR! 目標は3ヶ月で1,000万円!?

wave ANNEX 逸見先生 (埼玉県秩父市)

- 3ヶ月の実施期間中、毎月キャンペーン内容を変えて(6月「使い放題キャンペーン」、7月「ご紹介キャンペーン」、8月「ボトルキープキャンペーン」)お客様の来店頻度を上げる!
- 目的に合わせた様々なセット&ケース購入をお勧めし、キャンペーン前から予約受付!!
- 商品展示+定価と割引価格を大きく表示してお得感を最大限にPR!!
- もちろん「これだけ買ったら〇〇がもらえる」も欠かせずPR!!



▲セット購入をお勧めするディスプレイ

結果

1ヶ月で店販売上400万円突破!!



▲ケース購入をお勧めするセットはインパクト抜群



▲カルシストXの購入でこんなに商品がもらえちゃう!

## ボトルキープが大好評!!

ラビアンローズ 鎌倉先生 (埼玉県桶川市)

- 店内POPとご来店のお客様一人ひとりに口頭でご案内
- デトックスセット(ビーワンバランス1,100ml、ビーワンサポート1,100ml、ビーワンオール1,000ml)合計26,250円をご購入いただき、サロンにてボトルキープ!
- ボトルキープのお客様は期間中何度ご来店されてもデトックス&プレ処理が無料!!
- さらにボトルキープのお客様にはビーワングレード200ml & MOTTA INAI バッグをプレゼント!!!

結果

前月比で店販売上が約60万円UP!!



▲ボトルキープがお得

## キャンペーン+レディースの会で売上げ増!!

ビューティーサロンあい 藤原先生 (兵庫県朝来市)

- キャンペーン初日にレディースの会を開催!!  
契約社員さんがお連れしてくださったお客様がサロンの新規顧客に。
- 期間中は15%~25%Offで商品を販売!
- POPと商品展示でセットやケースでの購入をお勧め。
- ディスプレイはトイレの中も欠かしません!!

結果

1ヶ月の店販売上が120万円超!!



▲セットの内容や価格をわかりやすく表示



▲トイレの中にもPOPを貼ってご案内



▲プレゼントの還元はより大きく

## POPや商品展示でのお客様から声が掛かる!

dimple dimple 前田先生 (熊本県荒尾市)

- 色々なセットを一覧のPOPに!
- 商品の展示はお客様の目のつく場所に!!  
お客様が必ず足を止めるレジ周りには全商品を展示。
- キャンペーン期間中は消費税分をサービス。  
リピーターのお客様は最大15%Off!!
- 「すぐに使える」を重視してホームケアに必要な備品類  
(コットン、泡工房、スポイトなど)は全てサービスでセットの中に!!
- ご来店されるお客様一人ひとりに詳しくご説明。

結果

前月比で店販が約50万円UP!!



▲レジの前はお客様の目に必ず触れる場所



▲一覧にすることでお客様の目的に合ったセットが選べる