

CAMPAIGN REPORT

2008.7.25 No.2

発行：株式会社 環境保全研究所
 〒407-0301 山梨県北杜市高根町清里3545-5896
 TEL 0551-48-5300 代 FAX 0551-48-5388
 当社に断りなく転載・複製することをご遠慮ください。

定期的なキャンペーンと十分な告知が成功のカギ!?

オブジェ 18条店 須藤先生 (北海道札幌市)

- 年間を通して定期的にキャンペーンを実施。
- キャンペーン開始の半年~1ヶ月前から告知!
(DM、店内POP、お店の新聞、ホームページ、メールなど)
- 手作りのチラシを街頭で配布して、新規顧客の集客にも努める!!
- 目的に合わせた商品セットとPOPは、内容・金額をわかりやすく表示!!
- ディスプレイは店内だけではなく!
お店の外にも商品サンプル (空き容器にお水を入れて…) やPOPを展示!!
- お買い上げ金額に応じて、割引率を変えて販売!!

20,000円以下	10% Off
20,001円~30,000円	20% Off
30,001円以上	30% Off
- キャンペーン期間中に、
レディースの会やメンズ倶楽部も並行して開催!



▲わかりやすいPOPに商品展示

結果

1ヶ月の店販売上が200万円以上に!!



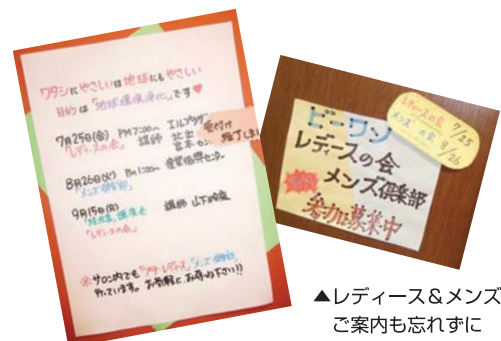
▲外へもしっかりPR



▲もちろんケースもお勧めします!



▲商品展示コーナーもキャンペーン色



▲レディース&メンズのご案内も忘れずに

ディスプレイするとしないとでは大違い!!

美容室マスカット 五十嵐先生 (新潟県新潟市)

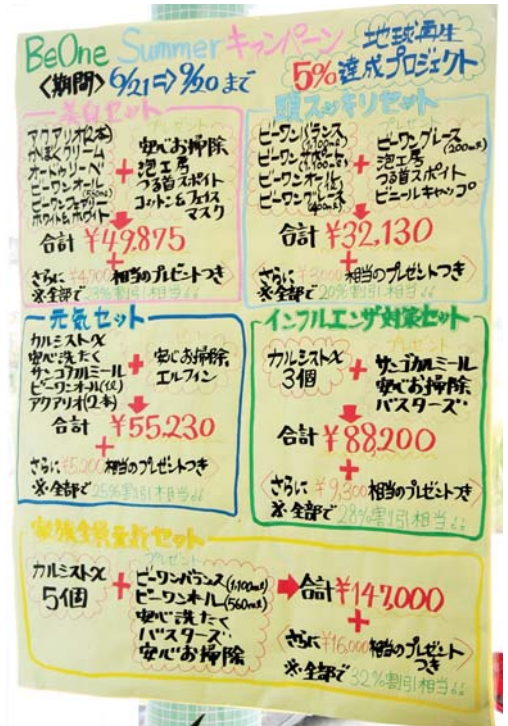
- 日頃から「環境浄化のお手伝いを…」とお客様に呼びかける。
- 既存のお客様には事前にチラシでキャンペーンを告知!
- 家族全員でお使いいただくために、
割引販売よりもその割引分に見合った商品をプレゼント!
結果的に、最大32%Off!!
- 商品の現物とカラフルなPOPを見やすくディスプレイ!!

結果

お客様からセット販売の予約!
10日で店販売上は50万円に!!



▲カラフルで目に留まるからお客様の反響も◎



▲こんなについてこの値段!?

契約社員とプチレディースがキャンペーンを更に盛り上げる!

かっとはうすアゴくん 山村先生 (大阪府大阪市)

- 事前にキャンペーンを告知!
既存...メールでのご案内
新規...契約社員さんやレディースの会などで情報発信
- 新規のお客様はデトックス&プレ処理無料!!
- セット販売をメインに、割引の代わりに20%相当の商品をプレゼント!
- 期間中、契約社員さんのお客様を中心に、
プチレディースや自宅でする簡単プレ処理の勉強会を開催。
リフォーマーなどの高額商品の購入につながる!

結果

1ヶ月で120万円以上の店販売上!!



▲いくらお得かわかるところがポイント



▲お店の外にもビーワンをPR



▲単品からケースまでずらっと一式